通付宝招商员工指导资料

**（内部资料，请勿外传）**

**招商洽谈指导**

**一、总体思路**

**1、材料准备充分：**

1）演示道具：

* 演示手机：多种型号手机，包括安卓系统和苹果系统，须安装APP；
* 手机刷卡器：若干，反复试刷确保每个刷卡器都能正常使用；
* 演示银行卡：若干，包括信用卡、借记卡，确保均已开通手机支付，须熟记卡号；
* 笔记本电脑及投影仪：视是否需要现场演示而定。

2）演示材料：

* 招商画册、企业画册、招商三折页、产品三折页、分润表、招商PPT电子版。

3）签约材料：

* 代理商合同打印版、保证金收款账户打印纸。

4）会场环境：

* 保证会场有网络，有3G信号。

**2、洽谈重点：**

先卖APP，以话费充值或充Q币演示让代理商看到直观利润，突出发展APP用户就能赚钱、持续地赚钱；多讲好处和收益，后卖刷卡器。

**3、洽谈时间：**

总体时间不超过15分钟。

**二、招商流程**

**1、总体流程：讲好处→答疑问（说政策、聊公司、教推广）→签合同或逼单**

**2、时间及重要性安排：**

讲好处 8分钟 ★★★★★（客户不问，继续说好处；始终不问，即可放弃）

答疑问 5分钟 ★★★★

签合同 2分钟 ★★★★

**三、洽谈要点**

**1、讲好处 8分钟 ★★★★★**

* 主要内容：微信建立联系、帮客户下载app、赠送话费展现收益、鼓动客户当场使用（充值或其他功能）；
* 直观收益：给对方看分润表，同时手机现场演示分润，赠送10元话费，给对方切实直观感受；远程的客户，可代其申请虚拟代理商测试商号，助其了解收益；
* 远景描绘：未来，将面向10亿手机用户，集成转账、支付、理财等功能，打造满足10亿人日常所需的移动金融生态圈；并且平均每个县区50万人，前期至少可发展10万用户使用、帮你创收；
* 产品保证：公司产品在不断的升级中，目前平均每周升级一次，能够充分保证我们产品对其他产品的优势。

**2、答疑问 5分钟 ★★**

**1）怎么成为公司代理商？**

* 成为公司代理商，无需代理费和加盟费，但为防范规避可能的金融、市场等风险，我们会收取5万元的保证金，但会在3年内返还，而且其中2万还可以抵货款；
* 同时，代理商每月须保证20台手机刷卡器的销量，如果有一个月达不到，我们就会直接取消代理资格；
* 每个县区我们只招收一个名额，先到先得，所以想代理一定要尽快；
* 如果你不想创业做生意，只想打工，那么我们无需浪费时间。

**2）通付宝和支付宝有什么区别？**

* 我们在技术上都可以和支付宝一样，他有的我们也会有，但是在模式上我们不一样；
* 支付宝每年赚80亿拿20亿打广告，我们赚80亿拿20亿分给经销商，我们是一种多方联营、合作共赢的模式；
* 我们的模式与拉卡拉、乐刷等也不同，更多与代理商分享利润，所以我们一定会成功。
* 总体描述：我们是做移动金融的，不仅卖刷卡器赚钱，发展APP用户更赚钱，可以享受双重收益；强调整体项目及长期收益，避免产品与竞品的直接比较。

**3）如何推广 ？**

* 选择成为代理商，有上中下三种推广方式：

上策，愿意继续投资50万在通付宝推广上；

中策，发展乡镇代销推广；

下策，亲友发展；

* 1个人的朋友圈一般有300人，再加上朋友的朋友，可推广的市场很大；

每个区域教会三个人下载使用，每个村教会三个人使用，就可以在区域市场慢慢推广开；

每100个激活用户里边，就会有5个主动购买机器的；

* 具体推广渠道有多样，微信、QQ、手机店等都可以，只要是使用信用卡和借记卡的，都是我们的用户群体；
* 中国用卡群体庞大，使用手机及刷卡习惯早已形成，所以刷卡器推广并不难；
* 公司系统运营及推广支持，保证代理商赚钱；
* 坚持四个月，创业即成功，坐享源源收益。

**3、签合同 2分钟 ★★★**

* 说明收款账户，解释合同细项，签订合约。
* 一县一名，通付宝严格筛选，一起共赢，机不可失。

**电话/网络招商指导**

**1、物料及环境准备：**

准备好手机、银行卡，信用卡和借记卡至少各一张，熟记卡号，同时确保银行卡已经卡通手机支付。

检查所在环境网络状况，确保网络畅通。

**2、目标寻找：**

找到朋友圈里具备代理能力尤其使用安卓手机的好友，询问他对代理通付宝是否感兴趣，如对方表现出一定的兴趣，则加紧沟通推动。

话术示例：*如有感兴趣想了解通付宝，只须给我30分钟，听我向你介绍一下*。

**3、协助安装通付宝：**

电话或远程协助对方下载注册通付宝。最好对方已经有玩过微信。

**4、申请代理商测试号：**

帮对方申请虚拟代理商测试商号，总部审批人暂定陈海港13922955199。

**5、绑定测试：**

App安装完毕，试用时让对方先绑定自己的代理商商号，用1元买Q币或者10充值手机费，缴费成功后查看代理商收益，演示收益效果。

**6、收益截图**

让对方将查看代理商收益截图发送到个人微信，表示要证明下自己的工作给单位检查。

**7、扩散推广**

询问他对通付宝感觉如何？是否可以像自己一样远程打电话给朋友成功教会朋友，让更多的人体验通付宝代理商。